

BOLSA DE BARCELONA

BCN Mid-50
22.374,96 | +109,06 | ↑ +0,49%

BCN Global-100
706,71 | -0,75 | ↓ -0,11%

JORDI CASTELLS

Responsable en Catalunya de Aspac



Jordi Castells es también socio de Insolnet.

“Ahora se entra en **concurso** para cerrar y no para salvar la actividad” P3

Una firma del Nasdaq compra Avizorex por diez millones

La compañía adquirida, con sede en el Parc Científic de Barcelona, es una 'spin off' de la Universidad Miguel Hernández experta en oftalmología y participada por la gestora de capital riesgo Inveready.

Aerie Pharma, compañía farmacéutica que cotiza en el Nasdaq, ha adquirido la *start up* Avizorex Pharma, especializada en oftalmología y con cuartel general en el Parc Científic de Barcelona (PCB). La operación, valorada en diez millones de dólares (nueve millones de euros), todavía está pendiente de cerrarse de forma definitiva. La empresa estadounidense ha decidido hacerse con Avizorex después de que ésta haya completado con éxito un estudio de fase I/a con su fármaco AVX-012 en pacientes con el síndrome del ojo seco. P3



Patrick Tresserras, consejero delegado de Avizorex Pharma.

■ Desde su puesta en marcha en 2013, la empresa ha captado 2,5 millones en financiación

■ La operación está pendiente de los últimos flecos, como la continuidad del equipo fundador

Turismo Mediapro y Orange estrenan un proyecto de visitas inmersivas con 5G P6

Labiana adquiere un laboratorio veterinario en Serbia

El grupo egarense Labiana continúa creciendo en el exterior. Si hace dos meses compró la compañía turca Zoleant Pharmaceuticals, ahora acaba de adquirir el laboratorio veterinario serbio Veterinarski Zavod Subotica. La compañía es propiedad de su equipo directivo desde 2013 y tras las dos adquisiciones, este año cerrará el ejercicio con una facturación de 55 millones de euros. P5

■ La operación llega tras la adquisición de una farmacéutica en Turquía y permitirá reforzar la división de salud animal

■ El grupo con sede en Terrassa cerrará el ejercicio de 2019 con una facturación de 55 millones de euros tras las dos compras



Instalaciones de Labiana, en una imagen de archivo.

Tecnoquark triplicó las pérdidas el año pasado, hasta 3,7 millones de euros P3



Mercè Conesa, presidenta del Puerto de Barcelona.

El tráfico del **Puerto de Barcelona** crece un 1,3% entre enero y octubre P4

Los **mercados municipales** generan 11.800 empleos directos P5



Elena Ramón

Arranca el Fòrum Gastronòmic con mucho público

Gran afluencia en la primera jornada del Fòrum Gastronòmic en su vuelta a Barcelona. Miles de visitantes acudieron ayer a la feria para participar en sus talleres y demostraciones y conocer a centenares de pequeños elaboradores. P4

Barcelona invierte el doble para captar turistas en Navidad

La campaña que se hace cada año para promocionar la capital catalana como destino durante la Navidad y Fin de año contará este año con el doble de presupuesto y alcanzará los 150.000 euros. El Ayuntamiento dice no tener miedo a una eventual caída de visitantes por los disturbios pese a que, según la firma STR, en octubre la ocupación cayó un 1,9% con respecto al mismo mes de 2018. P6

■ Colau no teme una caída de visitantes, pese al impacto de los altercados para el sector

■ Por primera vez, se harán acciones en EEUU, cuyos turistas son de los que más gasto realizan

Siga todos los contenidos de

Expansión CATALUNYA

en twitter.com/exp_catalunya

CATALUNYA

ENTRE PREGUNTA Y PREGUNTA

“En concurso, el menor tiempo posible”

JORDI CASTELLS Responsable en Catalunya de la Asociación Profesional de Administradores Concursales / El socio de Insolnet lamenta que la mayoría de empresas solo acudan a los tribunales para cerrar la compañía, y no para aligerar deuda y salvar la actividad.

Artur Zanón, Barcelona

La percepción del concurso de acreedores sigue siendo negativa y las empresas suelen solicitarlo como forma de certificar su defunción. Jordi Castells, responsable en Catalunya de la Asociación Profesional de Administradores Concursales (Aspac), plantea una visión en positivo: se trata de aprovechar los juzgados para salvar la parte del negocio que es rentable.

—¿Están aumentando los concursos en plena desaceleración macroeconómica?

La situación es estacionaria, aunque en el tercer trimestre han subido un poco. En total se han presentado 1.343 expedientes en los tres primeros trimestres del año, y la situación de Catalunya es proporcional a su peso económico en España.

—¿Qué sectores presentan más problemas?

Industria y servicios tienen el mayor número de empresas que van a concurso. También el transporte. En agricultura y pesca los concursos son residuales. A diferencia de lo que sucedía en 2008 y 2009, cuando se produjo una avalancha por parte de constructoras e inmobiliarias, ahora no se ve ningún sector que llame la atención.

—¿Siguen presentándose demasiado tarde? Parece todavía un tópico...

Antes, hace cuatro o cinco años, entraban en concurso empresas con la intención de salvar la actividad, con un ERE o en medio de una reestructuración del negocio. Ahora, en general, simplemente lo hacen para cumplir el trámite de cerrar cuando hay deudas.

—¿Cuántas empresas consiguen salvarse?

Lo correcto es contemplar el concurso como una herramienta para gestionar la insolvencia. Hay que ver qué parte se puede salvar, generalmente con la venta de una unidad productiva. Como un

“ Hay muchos números para que a una unidad productiva le vaya bien tras un concurso de acreedores”



Fotos: Elena Ramon

cirujano, hay que extraer la parte salvable.

—¿Qué grado de éxito hay?

Hay muchos números para que a una unidad productiva le vaya bien después de un concurso. En esta situación, ha aguantado una tensión tremenda, que después se libera: se corta la liquidez, se le cuelga el estigma del concurso y cualquier agente de alrededor endurece sus condiciones porque desconfía...

“ Las cosas no van a mejor; habrá un deterioro pero no se sabe qué alcance ni qué rapidez tendrá”

“ El principal problema para salvar una unidad productiva es la subrogación de la deuda con la Seguridad Social”

Segunda oportunidad al alza

Los cambios en la ley concursal, impulsados por Bruselas, han introducido la segunda oportunidad, que permite a las personas físicas desprenderse de sus deudas. “Estábamos acostumbrados a que una persona las saldase con sus bienes presentes o futuros, pero ahora, si has tenido mala suerte, con ciertas condiciones, se pueden perdonar”, dice Jordi Castells. “Cuando se vean más casos de éxito, habrá más gente que acuda a esta figura”, añade. “¿Cómo se llega a este extremo? “Son situaciones —relato— que se van deteriorando: un banco te cierra el crédito, te tocar irte a una empresa de préstamos rápidos y se crea una bola de nieve de lo que era una deuda asumible”.

Deporte, seguridad y finanzas

Licenciado en Ciencias Económicas y máster en Derecho Tributario, Jordi Castells (Barcelona, 1969) es, además de responsable en Catalunya de Aspac, socio de Insolnet, despacho especializado en administración concursal, gestión del riesgo y refinanciación de deuda. Castells había pasado por departamentos de administración y finanzas de firmas como Banco Popular, Farco y Hirsch, y también por el área de recursos humanos de compañías como Seguritat y los gimnasios DiR. Además, ha sido administrador concursal de compañías como Grúas Granollers, Soldesa Inmobiliaria, Bodegas Trias, Construcciones Josep Ayala y La Confitería de Lolita.

queen una solución?

Más que las medidas que faciliten el arrastre de los acreedores cuando haya un porcentaje de la masa a favor del convenio, importa que exista un sustrato de viabilidad: reconocer que la actividad puede continuar. El empresario no quiere asumir que su actividad es inviable, que se puede haber equivocado. Antes, lo prueba todo.

—¿Por qué se espera tanto?

Las empresas deben perder el miedo a consultar a abogados y economistas especializados. Además del desprestigio, la existencia de avales dificulta ir a concurso; por ejemplo, que el propio empresario haya avalado operaciones. Un gerente que cobra un sueldo y sabe que fuera no será igual, no tiene interés. En cambio, los proveedores quieren que les avise o que cierre cuanto antes para no hacer el roto más grande. Hay que ir a concurso tras dejar de pagar tres meses a la Seguridad Social, Hacienda o salarios.

—¿Cuál es el principal problema de un administrador concursal a la hora de salvar una unidad productiva?

El conflicto más destacado se produce por la subrogación de la deuda con la Seguridad Social, que es de lo primero que se deja de pagar. En el caso de una sucesión de empresa, el adquirente responde solidariamente de las deudas del anterior propietario. Durante un tiempo hubo interpretaciones, pero al final quedó claro. Y esto, a veces, lleva a no vender la unidad productiva.

—¿Habrá más concursos a la vista de que la economía va a crecer menos?

Las cosas no van a mejor. Habrá un deterioro, pero no se sabe qué alcance tendrá ni con qué rapidez se producirá.

—¿Qué es lo más difícil para que una empresa en concurso pueda recuperar después la normalidad?

Lo mejor es estar el menor tiempo posible: dos o tres meses. Hay fórmulas, como pre-

sentar una propuesta anticipada de convenio o tener preparada antes la venta de la unidad productiva. Hay que ir con los deberes hechos, no a ver qué pasa. Si el concurso se prolonga, ocurre como con la sala de espera de un hospital: todavía cogerás un virus que no tienes.

—¿Qué factor ayuda más: la celeridad en el proceso, un juez que cumpla los plazos o que los acreedores no blo-

